Пост-релиз
__ 2023

«Металлообработка. Сварка – Урал»: живое общение и оборудование в действии

С 14 по 17 марта в «Екатеринбург-ЭКПО» прошла выставка «Металлообработка. Сварка – Урал». Обсуждение производственных задач и кадровых вопросов, демонстрация оборудования в действии и как итог – законтрактовано и продано оборудования на 2,458 млрд рублей.

В уральском регионе сосредоточено много промышленных предприятий, поэтому производители металлообрабатывающих станков, сварочных установок, лазерных систем стремятся активно внедрять свою продукцию на этом рынке. В 2023-м году 166 компаний из 90 городов России, Китая, Турции и Белоруссии приняли участие в выставке «Металлообработка. Сварка – Урал». Поставщики представили более 1000 единиц оборудования, более 100 из которых демонстрировались в действии. Чтобы рассказать о потребностях предприятий, изучить новинки отрасли и в деталях обсудить сотрудничество на выставку из пяти федеральных округов России приехали 5200 посетителей – в два раза больше, чем в прошлом году.

«*Выставка развивается: выросло количество участников, появились дополнительные направления – например, оборудование для шлифовки. Добавилось предприятий, которые сами изготавливают оборудование, берут на обслуживание. Это показывает, что они пересмотрели своё отношение: не только продавать, но и производить, причём на территории РФ*, – отметил **министр промышленности и науки Свердловской области Сергей Пересторонин**. – *Здесь не только знакомятся с новым оборудованием, но и обсуждают, какие требования должны предъявляться к нему исходя из новых экономических условий. Поэтому важно, что здесь присутствуют и разработчики, и те, кто производит и продаёт. У всех свой объём знаний, которыми они обмениваются».*

Впервые с 2019 года на выставке был представлен коллективный стенд китайских производителей-поставщиков режущего и сварочного оборудования. Китайское машиностроительное общество провело встречи с уральскими промышленниками и компаниями, которые могут стать дилерами китайской продукции.

Открыть представительство в Екатеринбурге планируют многие участники выставки, чья продукция востребована на Урале. *«Впервые экспонируемся на этой выставке, раньше бывали как посетители. Представляем российские лазерные системы. Свердловская область и Урал в целом нам очень интересны, мы являемся поставщиком многих промышленных предприятий региона*, – отметил **представитель компании «Лассард» Дмитрий Андреев**. – *В этом году хотим открыть в Екатеринбурге представительство, так как уже достаточно много установок стоит в этом регионе. Планируем сделать сервисную службу, склад запчастей*».

Участники оценили большой поток посетителей, которые пришли с конкретными производственными задачами, глубокими содержательными вопросами.

«На этой выставке мы второй раз. Привезли много оборудования: станки термической резки, системы лазерной резки, чистки и сварки. По итогам прошлой выставки нашли много партнёров, с которыми завязались деловые отношения по поставкам материалов, оборудования, сервисному обслуживанию, – рассказал **руководитель отдела сервиса «Центр сварки» Александр Худяков.** – *Людей много, у всех свои задачи и вопросы, технические задания. Люди приходят подготовленные, с конкретными вопросами и «болячками». Основной запрос: из-за политической ситуации европейские партнёры перестали оказывать поддержку по действующим системам. Начались проблемы с комплектующими, ЗИП. Наша компания старается эти проблемы решить, закрыть сложные узкие места».*

В деловой программе организаторы уделили большое внимание кадровым вопросам, так как предприятия сталкиваются с нехваткой квалифицированных сотрудников. На площадке обустроили

образовательную площадку, оснащённую демооборудованием для подготовки и переподготовки специалистов по механообработке.

«*Помимо основного стенда с оборудованием, нам предложили разместить на площадке учебный центр с оборудованием оператора, наладчика станка ЧПУ, сервисного инженера и др. Здесь проводились семинары, мастер-классы – это привлекло много представителей заводов, учебных заведений*, – рассказал **директор по образовательным проектам компании «Униматик» Вадим Ляушин**. – *Сейчас не так важно приобрести оборудование, как подготовить знающие кадры. Оборудование очень дорогое и вкладываться в персонал – это залог аккуратного продуктивного использования станков».*

Высокий уровень организации и удобство площадки отметили как участники, так и посетители выставки «Металлообработка. Сварка – Урал».

«Я здесь как посетитель. Логистика перемещения выстроена очень удобно – быстро нашёл конторы, которые были необходимы. Поражён, как безопасно организовано размещение оборудования. Приятно удивлён заботой организаторов, – поделился впечатлениями **главный механик, начальник угмех ОДК-СТАР Сергей Можаев**. – *Провели день поставщика, чтобы показать потребность нашего предприятия в том или ином оборудовании. Нашли потенциальных поставщиков. Было комфортно и по-домашнему*».

Рост интереса к выставке подтвердил значимость региональных проектов. Не всегда специалистам удаётся приехать на московские выставки. Поэтому поставщики сами едут навстречу своим клиентам, чтобы пообщаться напрямую, показать оборудование в действии, порисовать эскизы. По словам участников, именно на выставке в режиме реального времени обсуждаются детальные вопросы.

Организатор: PRO EXPO
Официальная поддержка и партнёры: Торгово-промышленная палата РФ, Министерство промышленности и науки Свердловской области, Уральская ТПП, «Ростех», региональные союзы и объединения промышленных предприятий.

Металлообработка. Сварка – Урал
23-я специализированная выставка технологий и оборудования для машиностроения, металлообрабатывающей промышленности и сварочного производства
14-17 марта 2023 года

Пресс-служба PRO EXPO
тел.: +7 (342) 264-64-44
e-mail expoperm@gmail.com
сайт: metal-ekb.expoperm.ru